



CEKA, als Büromöbelhersteller mit 120 jähriger Tradition, steht für Verlässlichkeit, Qualität und Kontinuität. Mit Produkten aus eigener Fertigung gestalten wir ganzheitliche Räume der neuen Arbeitswelt. Die Herausforderungen und Bedürfnisse unserer Kunden liegen uns am Herzen und stehen im Mittelpunkt unseres Denkens und Handelns. Wir bieten unseren Kunden Lösungen, mit denen sie flexibel und agil für den Wandel der Arbeitswelt aufgestellt sind und sicher in die Zukunft blicken können. Mit unseren Produkten sorgen wir für Zufriedenheit und Wohlbefinden am Arbeitsplatz und dafür, dass Menschen gerne in ihr Büro kommen. Wir unterstützen unsere Kunden bei anstehenden Veränderungen, denn nur gemeinsam sind wir erfolgreich!

**Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt für das Gebiet
Thüringen – Sachsen-Anhalt – Sachsen eine/n**

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d)

Aufgaben:

- Systematische Markt- und Kundenbearbeitung und Zusammenarbeit mit dem Fachhandel
- Ausbau und Pflege der bestehenden Kundenbeziehungen, Vertragsverhandlungen, Akquisition von Neukunden
- Angebotsverfolgung bis zum Vertragsabschluss
- Erschließung neuer Absatzkanäle
- Qualifizierte Produktpräsentation beim Kunden
- Teilnahme an Messen, Kongressen und Fortbildungen

Profil:

- Mehrjährige Vertriebserfahrung von Büromöbeln oder ähnlichen Branchen im Objektgeschäft
- Technische oder kaufmännische Ausbildung
- Team- und Kommunikationsfähigkeit
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Ihr Wohnort liegt möglichst im Verkaufsgebiet

Was wir bieten:

- Firmenwagen zur privaten Nutzung
- Leistungsbezogene Vergütung mit Provision
- Gute Zukunftschancen
- Ausgezeichnetes Betriebsklima in einem freundlichen und motivierten Team
- Moderner Arbeitsplatz
- Job-Bike-Leasing

Sind Sie interessiert? Dann senden Sie uns Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung an:

CEKA
GmbH & Co. KG
Frau Ronja Bergmann
Erich-Krause-Straße 1
36304 Alsfeld
E-Mail: karriere@ceka.de
www.ceka.de

