

CEKA blickt auf über 100 Jahre Erfahrung in der Konzeption und der Entwicklung von Büromöbeln zurück und fertigt bereits seit dem Jahre 1924 am Standort Alsfeld, aktuell auf einer Produktionsfläche von über 30.000 m². Die Kernkompetenz von CEKA liegt in der Entwicklung von komplexen, anspruchsvollen Lösungen für die Arbeitswelten von Morgen. CEKA bedient nahezu alle Marktsegmente mit allen Arbeitsplatzhierarchien und legt großen Wert auf Ergonomie. Eines der Unternehmensziele ist die Nachhaltigkeit. CEKA bezieht sämtliche produktionsrelevanten Komponenten im Radius von 270 Kilometern um das Werk in Alsfeld.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt für das Gebiet Baden-Württemberg

eine/n **Gebietsverkaufsleiter (m/w/d)**

Ihre Herausforderungen:

- Systematische Markt- und Kundenbearbeitung und Zusammenarbeit mit dem Fachhandel
- Ausbau und Pflege der bestehenden Kundenbeziehungen, Vertragsverhandlungen, Akquisition von Neukunden
- Konsequente Angebotsverfolgung bis zum Vertragsabschluss
- Reporting an die Vertriebsleitung und Erstellung Forecast
- Erschließung neuer Absatzkanäle
- Qualifizierte Produktpräsentation beim Kunden
- Teilnahme an Messen, Kongressen und Fortbildungen

Ihr Profil:

- Mehrjährige Vertriebserfahrung von Büromöbeln oder ähnlichen Branchen im Objektgeschäft
- Technische oder kaufmännische Ausbildung
- Team- und Kommunikationsfähigkeit
- Sicherer Umgang mit MS Office

Wir bieten:

- Firmenwagen zur privaten Nutzung
- Leistungsbezogene Vergütung mit Provision
- Gute Zukunftschancen
- Nettes, freundliches und sympathisches Team
- Moderner Arbeitsplatz

Ihr Wohnort liegt möglichst im Verkaufsgebiet.

Sind Sie interessiert? Dann senden Sie uns Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung an:

CEKA
GmbH & Co. KG
Frau Ronja Bergmann
Erich-Krause-Straße 1
36304 Alsfeld
E-Mail: rbergmann@ceka.de
www.ceka.de